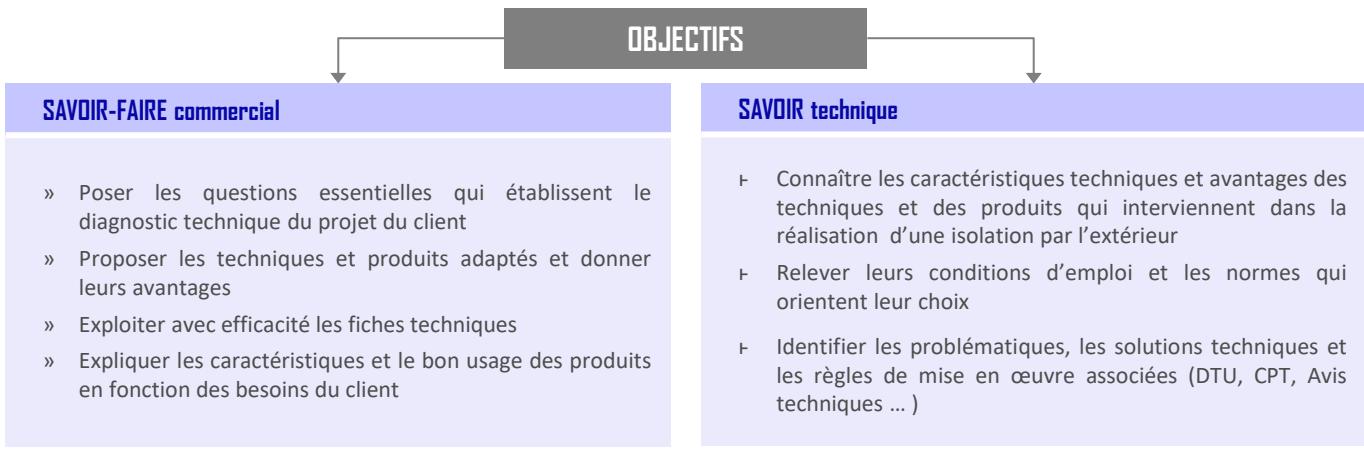


03 - 02

Isolation 2 : L'ISOLATION THERMIQUE PAR L'EXTÉRIEUR

PUBLIC	PRÉREQUIS	DURÉE	NIVEAU spécialisation 2
Vendeur Interne, Commercial	Posséder les bases de l'isolation	2 jours / 14 heures	Approfondissement Acquisition d'une maîtrise

**LES ATOUTS DE L'ISOLATION THERMIQUE PAR L'EXTÉRIEUR**

Les leviers du développement de l'ITE :

RE 2020, aides financières

Les avantages de l'ITE neuf et rénovation :

comparaison avec l'isolation par l'intérieur ou répartie

**LES SOLUTIONS D'ISOLATION PAR L'EXTÉRIEUR**Rappels : les indices techniques de l'isolation (U , ψ , R , λ)

- les lire, les comprendre, savoir ce qu'est un bon niveau d'isolation

Les procédés, les industriels, le marché et la mise en œuvre des différents systèmes :

- enduits hydrauliques ou organiques sur isolant, bardages rapportés, vêtements, vêtements, solution Thermopierre ...

Les avantages et les limites de chaque procédé

LA PRISE EN MAIN DE SON SYSTÈME « ENDUIT OU PEINTURE SUR ISOLANT »

Qu'est-ce qu'un système ITE ?

- Agrément technique européen, compatibilité des produits du système, kits fabricants

La composition des « kits fabricants » : fixations, isolants, sous-enduit, armatures, finitions...

Les critères de choix des éléments des différents systèmes

La mise en œuvre et le traitement des points singuliers

**LA MOBILISATION DES CONNAISSANCES ACQUISES**

Les questions que le client particulier ou professionnel peut poser :

- s'y confronter pour être à l'aise une fois en situation

Les questions clés à poser pour conseiller et argumenter :

- motivations du client, contraintes techniques et solutions

Outils
Méthodes

Pédagogie interactive : exposés, synthèses, quiz, cas pratiques, échanges d'expériences
Livret formation - Évaluation des acquis : quiz - Évaluation de la formation « à chaud »